

## CALENDRIER DES FORMATIONS PROGRAMMÉES EN 2022

Des formations sur-mesure pour votre profession à partir d'une analyse détaillée des meilleures pratiques

Tarifs adhérents/non adhérents (par stagiaire) DLR, ACIM, UFL, SPMDG

Renseignements & Inscriptions : Laure TEVI - 01 49 89 32 36 - [l.tevi@dlr.fr](mailto:l.tevi@dlr.fr)

Référence	Intitulé	Dates	Durées	Lieux
DLR-RCC-02-LM	Vendre plus et mieux par la relation et le processus commercial Tarif adhérent : 1 800,00 euros HT Tarif non adhérent : 2 000,00 euros HT	26 au 28 janv	21h00 (3 j)	Noisy-Le-Grand
		2 au 4 mars		
		<del>20 au 22 avril</del> (complet)		
		18 au 20 mai		
		6 au 8 juil.		
		28 au 30 sept.		
		26 au 28 oct.		
		14 au 16 déc.		
DLR-CGL-JG	CGL : « Négociation commerciale et application des conditions particulières et générales de location » Tarif adhérent : 500,00 euros HT Tarif non adhérent : 650,00 euros HT	7 avril	7h00 (1 j)	Noisy-Le-Grand
		23 juin		
		13 déc		
DLR-RATIO-LP	Maîtrise des ratios économiques et financiers de la profession Tarif : 500,00 euros HT Tarif non adhérent : 650,00 euros HT	5 avril	7h00 (1 j)	Noisy-Le-Grand
		4 octobre		
DLR-RGG-01-LM	Les aspects juridiques, techniques et économiques de la garantie (biens durables) Tarif : 900,00 euros HT Tarif non adhérent : 1 100,00 euros HT	5 juillet	7h00 (1 j)	Noisy-Le-Grand
DLR-RCV-02-LM	Développer son relationnel et sa position de conseiller-vendeur pour les techniciens SAV Tarif adhérent : 1 800,00 euros HT Tarif non adhérent : 2 000,00 euros HT	9 au 11 février	21h00 (3 j)	Noisy-Le-Grand
		27 au 29 avril		
		20 au 22 juillet		
		12 au 14 oct.		
DLR-LFTV-JG	Les fondamentaux des techniques de vente Tarif adhérent : 1 000,00 euros HT Tarif non adhérent : 1 200,00 euros HT	15 au 16 fév.	14h00 (2 j)	Noisy-Le-Grand
		20 au 21 sept.		
DLR-DDMTN-JG	Défendre son devis et préserver ses marges : Techniques de négociation Tarif : 900,00 euros HT Tarif non adhérent : 1 100,00 euros HT	2 au 3 février	14h00 (2 j)	Noisy-Le-Grand
		7 au 8 juin		
		18 au 19 oct.		
DLR-RCM-01+ RCM-02-LM	Développer et manager son SAV en centre de profit avec la méthodologie SABE Tarif adhérent : 2 800,00 euros HT Tarif non adhérent : 3 000,00 euros HT	1 au 3 juin & 15 au 17 juin	42h00 (6 j) (3 + 3)	Noisy-Le-Grand
		23 au 25 nov & 7 au 9 déc.		
DLR-KITLOC-JF	Kit du loueur : le cycle opérationnel de la location Tarif adhérent : 500,00 euros HT Tarif non adhérent : 650,00 euros HT	05 avril	7h00 (1 j)	Noisy-Le-Grand
		11 oct.		
DLR-RCM-03-LM	Les fondamentaux pour manager et motiver une équipe de techniciens SAV Tarif adhérent : 1 800,00 euros HT Tarif non adhérent : 2 000,00 euros HT	9 au 11 mars	21h00 (3 j)	Noisy-Le-Grand
		15 au 17 juin		
		7 au 9 déc.		

**Le bon déroulement de ces formations est conditionné à un nombre suffisant d'inscrits par session.**